

Спецификација предмета за књигу предмета

Студијски програм		Пословна економија		
Изборно подручје (модул)				
Врста и ниво студија		Мастер академске студије		
Назив предмета		Пословно преговарање		
Наставник (за предавања)				
Наставник/сарадник (за вежбе)				
Наставник/сарадник (за ДОН)				
Број ЕСПБ	9	Статус предмета (обавезни/изборни)	изборни	
Услов				
Циљ предмета	Упознати студенте са концептом и принципима пословног преговарања и обучити их за ефикасно и ефикасно преговарање у пословној пракси.			
Исход предмета	Стечена знања, способности и вештине потребне за успешно пословно коумуницирање.			
Садржај предмета				
Теоријска настава	Дефиниција преговарања. Принципи преговарања и основна преговарачка правила. Преговори унутар групе или пословног субјекта, преговори између група или пословних субјеката. Идентификација предмета преговора. Планирање и припрема преговора. Хијерархијски приступ. Преговарачка моћ. Повећање преговарачке моћи. Стратегије преговарања. Надметање стратегија. "Win - lose" и "win - win" приступ. Фактори успешних преговора. Зона преговора. Давање и примање уступака. Савремени пословни трендови. Пословни протокол. Преговарачке тактике и избор ефикасне тактике. Везивање тактика. Утицај међукултуралних различитости на преговоре. Успешан завршетак преговора. Коришћење посредника и арбитраже у преговорима. Посебност преговора с међународним институцијама. Техника преговарања у појединим карактеристичним пословним ситуацијама.			
Практична настава (вежбе, ДОН, студијски истраживања)	Вежбе, Други облици наставе, Решавање задатака, разрада појмова и анализа студија случаја из области које се обрађују на предавањима.			
Литература				
1	Салакјуз Џезвалд В. (2006) Светски преговарач, Факултет за економију, финансије и администрацију, Универзитет Сингидунум, Београд.			
2	Левицки Р. Ј., Саундерс Д. М., Барру Б (2009) Преговарање, Мате, Загреб.			
3	Руменчић Нада (2008) Пословни преговори са страним партнерима, Грађевинска књига, Београд.			
Број часова активне наставе недељно током семестра/триместра/године				
Предавања	Вежбе	ДОН	Студијски истраживачки рад	Остали часови
2	2			
Методе извођења наставе	Предавања илустрована помоћним аудио-визуелним средствима, интерактивна дискусија, рад у малим групама, решавање и представљање студија случајева, игра улога, самостално истраживање студената, консултације у изради пројектног рада и самосталан рад студената кроз учење и израду пројектног рада.			
Оцена знања (максимални број поена 100)				
Предиспитне обавезе	поена	Завршни испит		поена
активност у току предавања	5	писмени испит		
практична настава	5	усмени испит		50
колоквијуми	20			
семинари, студије случаја	20			